

Technico-commercial en géoréférencement et détection de réseaux (H/F) Région Auvergne Rhone Alpes

Description du poste

GEOSYSTEMS France est une de ces entreprises où les salariés s'épanouissent et sont acteurs de la réussite. Notre activité est de créer des solutions pour cartographier notre monde en constante évolution.

Poste en Ile de France et proximité

GEOSYSTEMS France a créé Fouilles3D, une solution innovante qui révolutionne le récolement des réseaux enterrés. Nous proposons nos matériels et services à toutes les entreprises de Travaux Publics. Notre univers comprend toutes les approches du géoréférencement des réseaux, en tranchées ouverte comme via la détection.

Si les nouveautés techniques vous captivent, si vous aimez les défis, si la réalité augmentée vous fait rêver, et si vous avez envie de donner un coup de boost à votre carrière, nous vous offrons tout cela. Venez rejoindre notre équipe d'experts, notre environnement évolue constamment, pas le temps de s'ennuyer

Vos missions

Chargé de développer les ventes de Fouilles3D, sous la supervision du Directeur Commercial, avec un focus prioritaire sur le quart Sud-Est de la France.

Ventes en B2B avec les entreprises de Travaux Publics, les opérateurs de réseaux d'énergie et les services techniques des collectivités.

Vente :

- Prospection
- Ecoute et analyse des besoins
- Démonstration des produits en rendez-vous clients
- Force de proposition technique
- Défendre vos offres commerciales auprès d'interlocuteurs techniques et décisionnaires
- Signer les affaires et suivre vos clients en étant garant de leur satisfaction

Formation sur site des clients

Support technique de premier niveau

Compétences attendues

- Maîtrise du cycle de vente de produits techniques en B2B
- Connaissance appréciée du marché du BTP
- Curiosité et aisance pour les outils technologiques et les outils informatiques.
- Autonomie et aisance relationnelle.
- Mobilité et permis B.

Avantages : Mutuelle, Tickets restaurant, Participation, Véhicule, Téléphone

Rémunération stimulante, avec fixe et variable non limitée, selon le profil

Web : www.geosystems.fr et <https://f3d.geosystems.fr>

Type d'emploi : CDI

Statut : Cadre

Avantages :

- Épargne salariale
- Participation au Transport
- RTT
- Titre-restaurant
- Travail à domicile
- Véhicule de Fonction

Expérience :

- Prospection commerciale : 5 ans (Exigé)

Pour répondre à notre offre : recrutement@geosystems.fr

